LABORATORIO PRATICO INTENSIVO ON LINE DI NEGOZIAZIONE PER LA GESTIONE DEI CONFLITTI NELLE SEPARAZIONI E DIVORZI

14, 19 e 30 ottobre dalle ore 15,00 alle ore 19,00 (on line)

CORSO ACCREDITATO DAL COA DI LA SPEZIA CON 12 CREDITI FORMATIVI

ASSOCIAZIONE EQUILIBRIO & R.C.

CON IL PATROCINIO:

I referenti dei diversi COA sono stati invitati dal Consiglio Nazionale Forense a promuovere iniziative volte a sensibilizzare l'Avvocatura sulle potenzialità degli strumenti ADR e sulla necessità che gli Avvocati affianchino alle proprie competenze strettamente giuridiche, un'adeguata formazione specifica sulle tecniche relazionali.

Per questo motivo **l'Ordine degli Avvocati di La Spezia** ha deciso di concedere il patrocinio alla PRIMA EDIZIONE del **LABORATORIO PRATICO INTENSIVO DI NEGOZIAZIONE PER LA GESTIONE DEI CONFLITTI NELLE SEPARAZIONI E DIVORZI** (modalità on line) che sarà svolto con la Direzione Scientifica dell'Associazione Equilibrio & R.C., da 25 anni impegnata nello studio e la promozione dei sistemi ADR su base negoziale. Il Laboratoio pratico propone nuovi approcci e metodologie, con l'obiettivo di fornire ai Colleghi avvocati, gli strumenti e le tecniche necessarie per accrescere le proprie competenze nella prevenzione e composizione dei conflitti all'interno della famiglia.

Il Corso modalità Laboratorio Intensivo, propone una formazione prevalentemente pratica, anche attraverso l'analisi di casi, condotta in compresenza da docenti con competenza specifica in materia, in quanto avvocati, mediatori familiari, coordinatori genitoriali e con oltre 20 anni di esperienza nell'applicazione e studio delle tecniche di **negoziazione giuridica**.

I DOCENTI

ANA UZQUEDA, avvocato, Responsabile Scientifico dell'Associazione Equilibrio & R.C. dal 1996. Mediatore Familiare e Coordinatore Genitoriale. Insegna Negoziazione e Advocacy Mediation presso l'Università di Bologna ed è docente a contratto della materia Pratica Professionale del Commercio Internazionale presso la LIUC, Università di Castellanza Carlo Cattaneo. Dal 2003 si occupa dell'insegnamento di Advocacy Mediation e tecniche di negoziazione per avvocati.
Docente di Gestione dei Conflitti Commerciali e nelle organizzazioni in Italia, Spagna e Svizzera dove inoltre è trainer riconosciuta dalla Federazione Svizzera degli Avvocati per la formazione dei mediatori.

CESARE BULGHERONI, avvocato, Mediatore Civile, Mediatore Familiare, Coordinatore Genitoriale e docente di Mediazione Civile e di Mediazione familiare. Mediatore iscritto presso l'Ordine Forense di Varese, la Fondazione Forense di Milano, la CCIAA di Varese e l'Ordine Forense di Busto Arsizio. Insegna Diritto degli ADR e Tecniche di Gestione dei Conflitti presso l'Università LIUC, Università di Castellanza Carlo Cattaneo e Mediazione Comunitaria e Familiare presso l'Università Insubria a Como. Autore di diverse pubblicazioni in materia di negoziazione e composizione dei conflitti.

DURATA: il corso avrà la durata di 12 ore, strutturato in tre moduli di 4 ore ciascuno

MODALITA' FORMATIVA E OBIETTIVI

Il seminario è di tipo teorico-pratico esperienziale e ha l'obbiettivo di fare conoscere le tecniche per:

- gestire e comporre in modo efficace la conflittualità interpersonale nelle negoziazioni familiari;
- sviluppare tecniche di negoziazione specifiche e raggiungere accordi sostenibili (non solo transazioni o meri compromessi);
- scegliere il miglior approccio negoziale in ogni occasione, sia nelle relazioni professionali che in quelle familiari;
- identificare gli atteggiamenti delle parti durante le negoziazioni e saper agire razionalmente.
- saper utilizzare in maniera consapevole la comunicazione verbale, non verbale e gestire gli aspetti emotivi

ISCRIZIONI: CHIUSURA DELLE ISCRIZIONI 5 OTTOBRE 2020. I posti sono limitati e le iscrizioni rispetteranno l'ordine cronologico (l'iscrizione si intenderà formalizzata con l'invio della copia del bonifico e la scheda d'iscrizione compilata alla mail: ass.equilibrio@tin.it oggetto: iscrizione Laboratorio Intensivo di Negoziazione Familiare.

COSTO: euro 60 + IVA (corso online). Pagamento mediante bonifico bancario:
BANCA SELLA fil. Casalecchio di Reno IBAN CODE : IT 65 X 03268 36670 052847727220
IMPORTANTE: nella descrizione del bonifico inserire Nome, Cognome e Codice del Corso (SP141020)
Numero massimo di partecipanti: 40 (minimo 20).Il corso sarà svolto con la piattaforma ZOOM.

A richiesta, dopo il corso e per la verifica delle esperienze sul campo dei partecipanti, si potranno organizzare incontri di supervisione in piccoli gruppi (5 persone) al costo di 30 euro all'ora.

CONTENUTI DEL PROGRAMMA:

PRIMO MODULO:

-**Le fasi della negoziazione assistita**: l'invito, la convenzione, il setting, gli incontri, l'accordo, efficacia dell'accordo come titolo esecutivo, la trasmissione e la sua conservazione. Poteri di "nulla osta" e/o "autorizzazione del PM ed eventuale fase davanti al Presidente del Tribunale, trasmissione all'Ufficiale di stato Civile.
-Le "certificazioni" da parte degli avvocati ex art. 5 L. 162/2014.
-Quale negoziazione per la famiglia? dinamiche negoziali nel conflitto familiare.
-**Stili negoziali**: riconoscere il proprio stile negoziale e imparare ad affrontare gli stili negoziali diversi.
-Le strategie e ostacoli negoziali.

SECONDO MODULO:

-Perché falliscono le trattative? rischi frequenti ed **errori da evitare.**
-**Emozioni-pensieri-atteggiamenti**: un rapporto circolare.
-Riconoscere e gestire le proprie emozioni e aiutare i clienti a gestire le proprie.
-Identificare e prevenire gli ostacoli percettivi e cognitivi.
-Empatia, ascolto attivo e **comunicazione** verbale e non verbale.
-Le negoziazioni su questioni puramente **pecuniarie.**
-La negoziazione nelle famiglie ricomposte.
-I figli nelle dinamiche della separazione.
-L'ascolto del minore: aiutare i genitori a ascoltare i figli minorenni, informarli ed acquisire la loro opinione.

TERZO MODULO:

-I trasferimenti immobiliari.
-Adempimenti successivi alla chiusura dell'accordo. Il deposito degli accordi di negoziazione.
-Quando scegliere la mediazione familiare e come proporla.
-La mediazione familiare forense.
-Il **ruolo dell'avvocato nella mediazione familiare.**
-Quando scegliere la coordinazione genitoriale e come proporla.
-Il ruolo dell'avvocato nella coordinazione genitoriale.
-**Check-list** per un negoziato nelle vicende di separazione.